Conoce cómo formar parte de la familia de integradores de ConsorcioTec™ y los beneficios que podrás disfrutar

Beneficios de ser parte de la familia de integradores de ConsorcioTec™

Beneficios de ser parte de ConsorcioTec

BOGOTá, D.C., SOLTERO(A), COLOMBIA, March 28, 2022 /EINPresswire.com/ -- Uno de los principales objetivos de ConsorcioTec™ es elevar el perfil de los integradores dentro del ámbito de seguridad electrónica, control de acceso, automatización de edificios, domótica, multimedia, redes y comunicaciones, mediante la conformación de un exitoso grupo de ventas en América Latina y El Caribe, siempre con grandes beneficios.

Lo anterior se logra facilitando el acceso de las pymes a los fabricantes directos, con el objetivo de impulsar las ventas en la región; esto se traduce en ganancias tanto para los productores, como para los integradores que decidan ser parte de la familia ConsorcioTec™.

“Es un modelo de negocio que existe en Estados Unidos hace más de 20 años y hay pruebas de que funciona bien y queremos replicarlo en América Latina y El Caribe”, afirma Max Jaramillo, director general de ConsorcioTec™.

Es importante destacar que la negociación siempre será entre el integrador y el fabricante. Se busca hacer un enlace, pero no se participa de manera directa. Así también, existen una serie de beneficios para ambos, de los cuales hablaremos a continuación.

Reembolsos a los integradores

El beneficio principal de los integradores asociados a ConsorcioTec™ son los reembolsos. Cada vez que registran compras, los proveedores regresan un porcentaje sobre estas. Los cortes son trimestrales y una vez aprobados por el fabricante, son consignados directamente en la cuenta del asociado.

Los planes de los reembolsos varían entre el 3 y el 5 por ciento sobre las compras registradas. Cada fabricante define su plan de reembolsos y el canal, es decir que puede ser por compra directa, adquisiciones a través de un distribuidor o ambas.

Lo mejor es que no existe un tope mínimo de compras para los integradores y en ese sentido, todas se pueden registrar.

Max Jaramillo explica que “por ejemplo, un integrador en Costa Rica hace un pedido a la fábrica y esta hace el envío. Cada trimestre el fabricante hace el reembolso al grupo y nosotros luego pasamos ese reembolso al integrador localmente”.

Orientación empresarial y oportunidades de networking

Como una manera de potenciar aún más las capacidades de los integradores, la red propicia la construcción de puentes de comunicación, colaboración y crecimiento, de la mano de formación continua.

En ese sentido, ConsorcioTec™ organiza capacitaciones trimestrales de interés general para los afiliados, con temas variados como marketing y ventas y selección de proveedores de tecnología, entre muchos otros.

Además, se llevan a cabo eventos dedicados, entre ellos ConsorcioTec™ Online, con charlas y espacios para que los integradores afiliados interactúen.

También se logran acuerdos con ferias internacionales donde los afiliados tienen la oportunidad de participar sin invertir nada.

“Eventualmente, la idea es reunir a los integradores que hacen parte del consorcio con el fin de crear una comunidad para que no se sientan aislados. Los beneficios de estos grupos de compra son poder actualizarnos no solo en la parte tecnológica, sino también en cómo llevar el negocio a otro nivel. Es fundamental que los actores independientes tengan dónde sentarse y hablar”, advierte Jaramillo.

Visibilización con pauta en medios especializados

Solamente por registrar compras durante el trimestre, sin importar su valor, los integradores asociados tienen derecho a pauta gratuita en dos revistas especializadas del sector.

Se trata de las publicaciones Ventas de Seguridad y AVI Latinoamérica, las cuales están posicionadas como un efectivo puente entre los integradores y el cliente final.

Acuerdos internacionales

La participación en las oportunidades para integradores afiliados de desarrollar proyectos entre países es otro beneficio proporcionado por ConsorcioTec™, el cual llamamos Acuerdo de Referido Internacional.

Eventualmente, un miembro de la Red de Integradores para Seguridad (PSAV Security) o de la Red para Integradores Audiovisuales (USAV) puede requerir trabajos de instalación en países de Latinoamérica, por lo que buscará un integrador de ConsorcioTec™ para ejecutar su proyecto de manera colaborativa.

En estas ocasiones, el grupo se encarga de lograr de manera efectiva esta interacción entre los afiliados, ofreciendo la posibilidad de que un integrador de un país específico lleve a cabo la tarea requerida.

Proveedores preferidos

Los proveedores preferidos son los fabricantes adscritos al programa, quienes pagan los reembolsos por las compras de las soluciones que fabrican.

Estos proveedores tienen acceso a la base de datos de los afiliados y pueden contactarlos directamente en cualquier momento, con el fin de presentar sus soluciones de seguridad electrónica, automatización de edificios, multimedia y redes y comunicaciones, entre otras. La lista actual de proveedores preferidos con los cuales ConsorcioTec™ ha negociado condiciones de compra especiales es extensa y puede variar en cualquier momento.

Si deseas ampliar la información sobre el directorio de proveedores, puedes visitar este enlace.

¡Es hora de hacer parte de ConsorcioTec™!

Ahora que estás convencido de ser parte de la familia de integradores asociados de ConsorcioTec™, te explicaremos cómo hacerlo. ¡Es muy sencillo!

Esta es una membresía que no tiene costo. Simplemente, debes diligenciar un formulario para conocer más sobre ti y tu empresa (pyme).

Puedes acceder desde este enlace al formulario de afiliación.

Luego de diligenciar el formulario, se analiza la información que incluiste -como las cifras y los segmentos (mercado comercial, industrial, residencial, etc.)-, serás contactado de vuelta y tendrás la entrada al programa de beneficios. ¡Bienvenido!

Victor Galvis
Siganalis Group

email us here

This press release can be viewed online at: https://www.einpresswire.com/article/566759854

EIN Presswire's priority is source transparency. We do not allow opaque clients, and our editors try to be careful about weeding out false and misleading content. As a user, if you see something we have missed, please do bring it to our attention. Your help is welcome. EIN Presswire, Everyone's Internet News Presswire™, tries to define some of the boundaries that are reasonable in today's world. Please see our Editorial Guidelines for more information.
© 1995-2022 IPD Group, Inc. All Right Reserved.