

# Käivitub praktiline B2B Google reklaamide koolitus uute B2B klientide leidmiseks eksporditurgudel

*Käivitub praktiline koolitusprogramm ekspordimüügiinimestele, kes soovivad Google abil vähendada oma ajakulu õigete B2B klientideni jõudmiseks eksporditurgudel*

TALLINN LINN, HARJUMAA, ESTONIA, August 20, 2022 /EINPresswire.com/ -- Eksport.Salesfunnel.works käivitab koolitusprogrammi "KUIDAS KASUTADA [GOOGLE REKLAAM](#) B2B KLIENTIDE LEIDMISEKS EKSPORDITURGUDEL?" Koolitusprogramm on suunatud ekspordimüügiinimestele, kes soovivad:

- Vähendada oma aega õigete klientideni jõudmiseks;
- Vähendada "cold callingust" tulenevat frustratsiooni, et inimesed ei vasta Sulle;
- Suurendada sissetulevate päringute arvu ning parandada päringute kvaliteeti;
- Saavutada igakuised stabiilsed päringute mahud ja kasvatada ekspordimüüke.

"Et teha rohkem müüke, on Sul vaja kõigepealt rohkem sissetulevaid päringuid ja kontakte inimestelt, kellel on juba realselt huvi Sinu toote või

teenuse järgi. Selleks on vaja strateegiat, mis aitaks süstemaatiliselt Sul automatiseerida potentsiaalsete klientide leidmise ning vähendada igakuist ajakulu uute klientide leidmiseks", ütles Andres Seeman, Salesfunnel.work tegevjuht, "Google otsing on reaalajas "nõudlus" ning oskus sealt kätte saada kontakte võimaldab parandada ettevõtte müügitulemusi ja vähendada



google reklaam

## KUIDAS KASUTADA GOOGLE REKLAAME B2B KLIENTIDE LEIDMISEKS EKSPORDITURGUDEL?

Koolitusprogramm, mis on suunatud ekspordimüügiinimestele, kes soovivad:

- ✓ Vähendada oma aega õigete klientideni jõudmiseks;
- ✓ Vähendada "cold callingust" tulenevat frustratsiooni, et inimesed ei vasta Sulle;
- ✓ Suurendada sissetulevate päringute arvu ning parandada päringute kvaliteeti;
- ✓ Saavutada igakuised stabiilsed päringute mahud ja kasvatada ekspordimüüke.

reklaam googles



Paljud müügiinimesed kasutavad nn. "cold calling" lähenemist ehk püütakse ühendust võtta otse ühe kaupa läbi emailide, aga selline tegevus on väga aega nõudev ning seetõttu läheb raisku palju aega."

*Andres Seeman*

turunduseelarve põletamist."

See praktiline [Google ads koolitus](#) on mõeldud peamiselt tootmisettevõtetele ja ekspordimüügiinimestele, kes ei ole mitte kunagi käima pannud ekspordisuunas ühtegi Google tasulist reklaami, aga kes tahaks kätte saada igakuiselt rohkem kvaliteetseid päringuid ja kontakte. [Google Adwords koolitus](#) viivad läbi oma ala praktikud.

Andres Seeman

Salesfunnel Works

+372 5555 1194

[email us here](#)

Visit us on social media:

[Facebook](#)

[Twitter](#)

[LinkedIn](#)

[Other](#)

---

This press release can be viewed online at: <https://www.einpresswire.com/article/584991349>

EIN Presswire's priority is source transparency. We do not allow opaque clients, and our editors try to be careful about weeding out false and misleading content. As a user, if you see something we have missed, please do bring it to our attention. Your help is welcome. EIN Presswire, Everyone's Internet News Presswire™, tries to define some of the boundaries that are reasonable in today's world. Please see our Editorial Guidelines for more information.

© 1995-2022 Newsmatics Inc. All Right Reserved.