

Nuevas Tendencias en los Negocios en 2023

SaaS, Software-as-a-Service (SaaS), es un modelo de licencia de software que comenzó su ascenso disruptivo en la década de 1960.

INDIANAPOLIS, INDIANA, UNITED STATES, December 15, 2022

/EINPresswire.com/ -- El mundo del

marketing digital está cambiando

rápidamente y muchas empresas

buscan nuevas formas de innovar y

mantenerse competitivas. Algunos de

los empresarios más ricos del mundo

como Mark Cuban, Elon Musk y Kevin O'Leary están buscando nuevas formas de impulsar el éxito en sus negocios.



Kennected ayuda a emprendedores a crecer en 2023

La tendencia a repensar el crecimiento empresarial es el catalizador para que los

“

El concepto más importante que debe entender como emprendedor es que siempre debe pensar fuera de la caja”

Devin Johnson

emprendedores individuales y las pequeñas empresas cambien la forma en que seleccionan posibles clientes potenciales y sostienen el crecimiento financiero.

Es por eso que la empresa de tecnología [Kennected](#), con sede en Indianápolis, está a la cabeza en la innovación de nuevos enfoques para manipular algoritmos, ventas sociales y generación de clientes potenciales.

Kennected busca remodelar la forma en que los empresarios aprovechan varias herramientas para facilitar el crecimiento masivo, como el [SaaS](#), Software-as-a-Service (SaaS), es un modelo de licencia de software que comenzó su ascenso disruptivo en la década de 1960. Al comprender una profunda necesidad de adaptarse y cambiar, se prevé que el modelo SaaS evolucione durante la próxima década.

Los fundadores de Kennected, [Devin](#) Johnson, Cody Harvey y Brandon Poplstein ven una oportunidad en crear un impacto bajo un nuevo paraguas tecnológico que es exclusivamente suyo. Esta potencia tecnológica con sede en el medio oeste está reformulando su enfoque para la generación de oportunidades de negocios desde el modelo comercial estándar de software

como servicio (SaaS) a una empresa de crecimiento como servicio (GaaS). El concepto de GaaS cambia radicalmente el modelo de tecnología al simplificar las oportunidades de crecimiento para que emprendedores, empresarios y empresas lo puedan aplicar y empezar a crecer.

¿Cómo se ve el futuro de GaaS?

El crecimiento es el componente clave en la construcción de un negocio sostenible y Kennected está forjando el camino para impulsar negocios con oportunidades para generar impacto y hacer crecer sus resultados. Más específicamente, GaaS con productos internos y desarrollar herramientas innovadoras que aseguren el crecimiento, eliminen al intermediario y proporcionen una estructura para la planificación empresarial.

Con la inmensa presión financiera que 2022 ha creado para muchas empresas, GaaS busca crear productos que generen un crecimiento y una sostenibilidad a prueba de inflación, como software que permita la adquisición de talento, la generación de prospectos, la preparación de documentos accesibles, solo por nombrar algunos. El equipo de Kennected se compromete a implementar un software de alta calidad que sea fácil de usar y alcance los hitos previstos ya que migrar de la empresa estándar "SaaS" a "GaaS" es una desviación calculada de la norma.

El concepto de GaaS adopta un enfoque personalizado para la expansión del negocio, ofreciendo optimización basada en resultados y mayores ingresos. "El concepto más importante que debe entender como emprendedor es que siempre debe pensar fuera de la caja", afirma el fundador, Devin Johnson, "Incluso con nuestro éxito sin precedentes, es importante seguir innovando y mantener al cliente en el centro de nuestra misión."

El 20% de los nuevos negocios fracasaron durante el último año debido a la falta de comprensión de su mercado, competidores y comprensión general del entorno en el que están ingresando. Johnson explica, "La innovación del modelo de negocio respalda la viabilidad financiera de una empresa mediante el desarrollo de conceptos nuevos y únicos que se adaptan a las fluctuaciones".

El crecimiento como servicio está permitiendo a los empresarios independientes de las grandes corporaciones aumentar su ROI y ofrecer el retorno de la inversión deseado. La prueba se cuantifica en los más de 17.000 clientes a los que han ayudado a optimizar los esfuerzos de creación de redes y alcanzar los objetivos de ingresos.

El modelo GaaS brinda muchos beneficios a sus clientes, como la optimización de las herramientas de canalización, la facilidad de uso y la entrega de resultados exponenciales. GaaS ofrece una mayor transparencia en la toma de decisiones en todos los ámbitos sin la necesidad de "burocracia" o "saltar a través de aros". La simplicidad junto con los resultados es la clave del modelo de negocio de Gaas.

La decisión de pasar de una empresa SaaS a una empresa GaaS es un movimiento audaz para Kennected que tendrá un impacto duradero en el mundo del marketing digital. GaaS brinda a los empresarios y empresas una variedad de herramientas para aumentar su potencial y garantizar

que sus decisiones se basen en las necesidades de sus clientes.

Julie Lokun, JD and Conner Tighe

Kennected

+1 765-722-1442

[email us here](#)

Visit us on social media:

[Facebook](#)

[Twitter](#)

[LinkedIn](#)

This press release can be viewed online at: <https://www.einpresswire.com/article/606524683>

EIN Presswire's priority is source transparency. We do not allow opaque clients, and our editors try to be careful about weeding out false and misleading content. As a user, if you see something we have missed, please do bring it to our attention. Your help is welcome. EIN Presswire, Everyone's Internet News Presswire™, tries to define some of the boundaries that are reasonable in today's world. Please see our Editorial Guidelines for more information.

© 1995-2022 Newsmatics Inc. All Right Reserved.