

Der jüngste Start von direct - eine neue E-Commerce-Marktplatz-Plattform für internationale Verkäufer

BERLIN, BERLIN, GERMANY, January 10, 2023 /EINPresswire.com/ -- Der jüngste Start von [direct](#) - eine neue E-Commerce-Marktplatz-Plattform für internationale Verkäufer

Die internationale E-Commerce-Plattform direct ist jetzt offiziell gestartet

direct kündigte den Start einer E-Commerce-Plattform an, um Online-Verkäufer und Käufergemeinschaften auf der ganzen Welt zu unterstützen. Die Plattform soll der technologisch fortschrittlichste Assistent für Ihr Online-Geschäft und Ihre freiberufliche Arbeit sein.

"Bei direct wollen wir uns auf die Schaffung innovativer und leistungsstarker Möglichkeiten für Unternehmen konzentrieren. Für diejenigen, die nicht nur im Inland, sondern auch auf den globalen E-Commerce-Märkten aktiv werden wollen, ist [direct](https://direct.de) da, um das Unmögliche möglich zu machen."

Im Jahr 2019 wurde direct als globale E-Commerce-Marktplatzplattform gegründet, um die Bedürfnisse von Online-Verkäufern zu erfüllen, die Geschäfte mit digitalen Produkten und Software sowie Outsourcing-Dienstleistungen betreiben, hauptsächlich Freiberufler und KMU-Agenturen.

Die Plattform verfügt über eine fortschrittliche Technologie, die der globalen Geschäftswelt bei der Sicherheit und Einhaltung von Vorschriften helfen kann, insbesondere bei Online-Zahlungen und der Produktüberprüfung. direct unterstützt Händler bei der Anpassung ihres eigenen Shops auf der Plattform, die von der Website des Händlers weitergeleitet wird.

Bitte folgen Sie diesem Leitfaden, um noch heute ein Verkäufer auf der direct eCommerce Marktplatz-Plattform zu werden.

Die direct eCommerce Marktplatz-Plattform: Erwartungen an Verkäufer

direct übernimmt eine neue Rolle bei der Bereitstellung einer neuen Lösung für die Mehrheit der heutigen Unternehmen, indem es als Werkzeug für unabhängige Freiberufler, KMU und Startups dient.

Senkung der Anlaufkosten für Verkäufer, wenn sie sich für den Aufbau eines Shops auf der E-Commerce-Marktplatzplattform direct anmelden (z. B. Miete, Einrichtung, Wartung und Marketinggebühren).

Das Angebot einer Vielzahl von sicheren Zahlungsoptionen macht es für Verkäufer einfach, Zahlungen jederzeit und von jedem Ort aus einzuziehen.

Kostenlose SEO (Search Engine Optimization) und bezahlte Anzeigenunterstützung für Verkäufer, die keine Vorkenntnisse im Bereich SEO (Search Engine Optimization) haben, um ihnen zu helfen, eine hohe Platzierung auf dem Marktplatz zu erreichen.

Das Forschungs- und Entwicklungsteam von papmall® hilft Verkäufern bei der Steigerung der Verkaufseffizienz durch die Erforschung von Kundeneinblicken, UI/UX-Optimierung zur Verbesserung der Benutzererfahrung und formularbasierte Verkaufsunterstützung.

Bei der Abwicklung von Geschäften auf direct können Verkäufer sich sicher fühlen und ihren Ruf schützen, indem sie das Betrugsrisiko verwalten und minimieren.

Das Erreichen von Zielkunden wird erleichtert, indem Verkäufern geholfen wird, ihre Waren (z. B. digitale Güter) auf dem Nischenmarkt zu verkaufen.

Die Eröffnung eines Geschäfts auf direct erhöht das Prestige neuer Verkäufer und sie erhalten eine Online-Verkaufsschulung durch eine Gruppe von Fachleuten.

Mit direct Auftragsabwicklung und Vergütung für Verkäufer können sie den Online-Verkaufsprozess automatisieren.

Die Rolle und Vision der direct eCommerce Marktplatz-Plattform in der Zukunft

Das Ziel von direct ist es, eine lebendige und energiegeladene E-Commerce-Atmosphäre zu schaffen. direct wird bis 2025 eine herausragende Rolle einnehmen, indem es die führende B2C- und B2B-E-Commerce-Marktplatzplattform in der Dienstleistungsbranche für globale Märkte wird.

"Bei direct wollen wir uns darauf konzentrieren, mehr innovative und leistungsfähige Möglichkeiten für Unternehmen zu schaffen. Für diejenigen, die nicht nur im Inland, sondern auch auf den globalen E-Commerce-Märkten tätig werden wollen, ist direct dazu da, das Unmögliche möglich zu machen.

In naher Zukunft will die Plattform das Modell der E-Commerce-Plattform ausbauen und die Zahl der Lieferstandorte erhöhen sowie BNPL (Buy now, pay later), Kryptowährungen und E-Wallets als Zahlungsmittel integrieren. Darüber hinaus wollen wir anpassbare Apps für Verkäufer und Käufer entwickeln, um deren Einkaufserlebnis zu optimieren.

Übersetzt mit www.DeepL.com/Translator (kostenlose Version)

jirri boerek

Sparhi GmbH

+4915203943135 ext.

[email us here](#)

This press release can be viewed online at: <https://www.einpresswire.com/article/610553293>

EIN Presswire's priority is source transparency. We do not allow opaque clients, and our editors try to be careful about weeding out false and misleading content. As a user, if you see something we have missed, please do bring it to our attention. Your help is welcome. EIN Presswire, Everyone's Internet News Presswire™, tries to define some of the boundaries that are reasonable in today's world. Please see our Editorial Guidelines for more information.

© 1995-2023 Newsmatics Inc. All Right Reserved.