

Poetsland, van een concept tot toonaangevende speler in de wereld van poetsmachines en elektrische straatvegers

Een diepgaand Interview met Claude Vindevogel, de zaakvoerder van Poetsland over de Toekomst van Professionele Reiniging.

BENELUX, June 12, 2023

/EINPresswire.com/ -- Van Belofte naar Krachtpatser: De Snelle Groei van Poetsland" is het fascinerende verhaal dat we ontdekken tijdens een exclusief gesprek met Claude Vindevogel, de visionaire leider achter de succesvolle opkomst van dit bedrijf in de professionele schoonmaakmarkt. Als de bevrogen zaakvoerder van

Poetsland heeft Claude Vindevogel zijn bedrijf in slechts een decennium weten te transformeren tot een van de meest innovatieve spelers in de professionele schoonmaakbranche. In dit boeiende gesprek deelt Claude zijn geheimen voor succes en legt hij uit waarom zo veel

bedrijven op Poetsland vertrouwen voor hun reinigingsbehoeften.

“

We werken samen met Tenax International om 100% elektrische straatvegers aan te bieden. We hebben ook geïnvesteerd in nieuwe batterijtechnologie om onze machines nog energiezuiniger te maken.”

*Claude Vindevogel,
zaakvoerder Poetsland*



In 2019 betrad Claude Vindevogel met verleidelijke ambitie het 1500m² domein in Roeselare, en ademde nieuw leven in het dynamische hoofdkantoor van Poetsland.

"Poetsland onderscheidt zich door onze holistische aanpak," legt Claude uit. "We bieden niet alleen kwalitatief hoogstaande machines, maar leveren ook een totaalpakket aan diensten en oplossingen. Zo hebben we bijvoorbeeld een groot hotel geholpen met een op maat gemaakt onderhoudsplan en training voor het gebruik van onze efficiënte schrob- en veegmachines. Onze betrokkenheid gaat verder dan alleen het leveren van producten, we denken mee met onze klanten en helpen hen hun doelen te bereiken. We zijn niet zomaar een leverancier van reinigingsmachines, we zijn een betrouwbare partner."

Een Ongeëvenaarde Collectie van Reinigingsmachines

Maar het gaat bij Poetsland niet alleen om de diensten die ze aanbieden. Claude en zijn team investeren aanzienlijk in onderzoek en ontwikkeling om ervoor te zorgen dat ze op de hoogte blijven van de nieuwste technologieën en trends in de sector. Ze werken nauw samen met [toonaangevende fabrikanten](#) om de best presterende en meest duurzame machines op de markt te selecteren. "Onze kracht ligt in het combineren van hoogwaardige machines met ongeëvenaarde klantenservice," zegt Claude. "Onze onwrikbare toewijding aan uitmuntendheid maakt Poetsland tot een onmisbare partner voor bedrijven die op zoek zijn naar uitzonderlijke reinigungsoplossingen," zegt Claude Vindevogel.



Bij Poetsland, is een verkoop niet zomaar een transactie, maar het begin van een zinderende, langdurige samenwerking waarin eersteklas service en toegewijde opleiding in het hart van hun missie staan.

Buitengewone Klantenservice: De Poetsland Belofte

Een essentieel onderdeel van de succesformule van Poetsland is hun uitstekende klantenservice. Claude en zijn team zijn vastbesloten om hun klanten te ondersteunen op alle mogelijke manieren. Of het nu gaat om preventief onderhoud, snelle en vakkundige reparaties, vervangende apparatuur of de verhuur van machines, Poetsland is er om hun klanten te ontzorgen. "We gaan tot het uiterste om onze klanten op alle mogelijke manieren te ondersteunen," zegt Claude. "Onze toewijding aan het bouwen van langdurige relaties met onze klanten en het bieden van een ongeëvenaarde klantenservice is de sleutel geweest tot zowel ons succes als dat van onze klanten." In de drukke wereld van vandaag waarderen klanten bedrijven die hen op de eerste plaats zetten, en dit is precies waar Poetsland in uitblinkt. Volgens Vindevogel vormt hun klantgerichte aanpak de kern van alles wat ze doen.

Preventief onderhoud

"We gaan tot het uiterste om onze klanten op alle mogelijke manieren te ondersteunen. Ons uitgebreide dienstenpakket omvat preventief onderhoud, snelle en vakkundige herstellingen, vervangtoestellen en verhuur van machines." Maar uiteraard de dienstverlening van Poetsland houdt daar niet op. Ze zorgen er ook voor dat hun klanten het maximale uit hun investering halen. "We bieden op maat gemaakte training en voortdurende technische ondersteuning om

ervoor te zorgen dat onze klanten hun bedrijfsdoelstellingen bereiken." Deze buitengewone inzet voor klanttevredenheid is wat Poetsland onderscheidt van de rest. De inzet van Poetsland om langdurige relaties op te bouwen met hun klanten en een ongeëvenaarde klantenservice te bieden, heeft de basis gelegd voor hun succes en dat van hun klanten.

Toekomstgerichte aanpak: Poetsland en de evoluerende schoonmaakindustrie

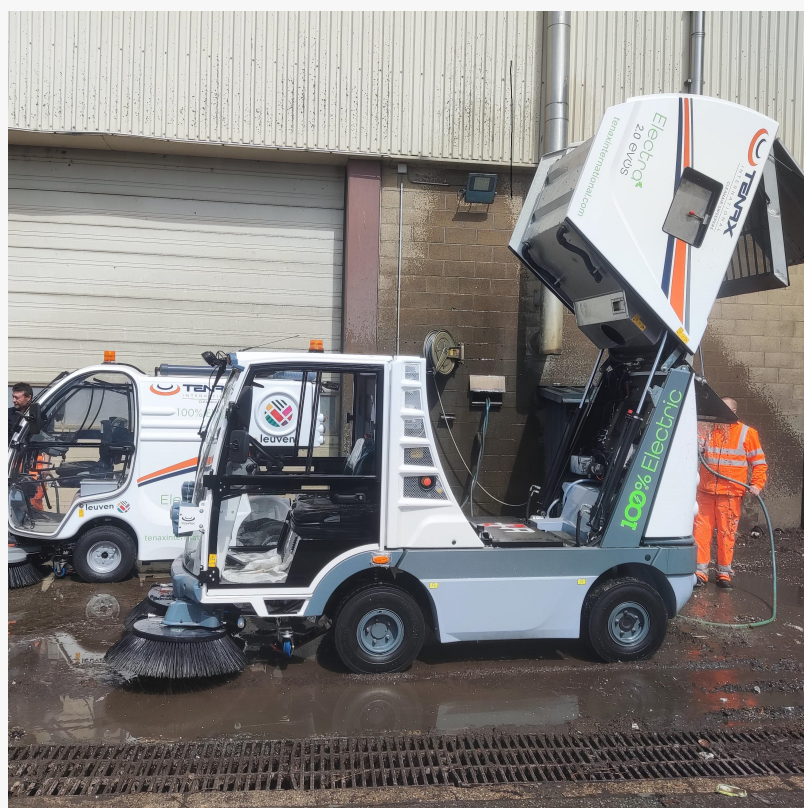
In een snel evoluerende sector zoals de professionele schoonmaakbranche is het cruciaal om vooruit te denken.

Vindevogel ziet een aantal belangrijke trends en uitdagingen voor de toekomst, waaronder duurzaamheid, energie-efficiëntie, automatisering en slimme reinigingstechnologieën. "Bij Poetsland zijn we vastbesloten om voorop te lopen in deze ontwikkelingen en onze klanten te helpen zich aan te passen aan dit veranderende landschap."

Poetsland's reactie op deze trends is proactief en klantgericht. "We werken bijvoorbeeld samen met Tenax International om 100% elektrische straatvegers aan te bieden," vertelt Claude Vindevogel. "We hebben ook geïnvesteerd in nieuwe batterijtechnologie om onze machines nog energiezuiniger te maken en we blijven investeren in onderzoek en samenwerking met innovatieve fabrikanten om onze klanten de nieuwste slimme reinigingstechnologieën te bieden," legt Claude Vindevogel uit. Deze proactieve aanpak stelt Poetsland in staat om voorop te blijven lopen in de sector en voortdurend innovatieve en effectieve oplossingen te bieden aan hun klanten.

Een visie op de toekomst: Claude Vindevogel over de toekomstplannen van Poetsland

Wat betreft de toekomst heeft Vindevogel grootse plannen voor Poetsland. Hij wil het bedrijf verder uitbouwen als dé specialist in poetsmachines, en hij heeft een duidelijk plan om dit te bereiken. "We zijn vastbesloten om onze groei en evolutie te stimuleren door middel van drie kerninitiatieven: product- en dienstinnovatie, geografische verankering en uitbreiding van ons marktgebied." Vindevogel plant verder te investeren in productinnovatie, met als doel het aanbod van Poetsland uit te breiden en te verbeteren. "We zijn voortdurend op zoek naar nieuwe technologieën en producten die we kunnen introduceren om aan de behoeften van onze klanten te voldoen." Hij is ook van plan om meer aandacht te besteden aan duurzaamheid, een



Zelfs na zonsondergang wordt de betovering van de grote internationale parkeerterreinen behouden, dankzij de 100% elektrische veegwagens die geruisloos hun werk doen, het bewijs van hun fluisterstille efficiëntie.

belangrijke overweging in de schoonmaakbranche. Op geografisch vlak is Poetsland van plan om uit te breiden buiten hun huidige markten. "We zijn van plan om onze aanwezigheid in de hele Benelux te versterken." Dit zou een spannende nieuwe fase inluiden voor het bedrijf, dat hun producten en diensten naar een breder publiek zou brengen. Vindevogel hoopt dat Poetsland een nog grotere rol zal spelen in de schoonmaaksector. "We zijn van plan om ons bereik uit te breiden naar nieuwe marktsegmenten en om onze positie als leidende specialist in schoonmaakmachines te versterken." Het is duidelijk dat Poetsland niet van plan is om op hun lauweren te rusten. Met hun klantgerichte aanpak, vooruitstrevende blik op de toekomst, en ambitieuze groeiplannen, is Poetsland vastbesloten om de standaard te blijven zetten in de professionele schoonmaaksector.



Steden en gemeenten kiezen nu voor een sprankelend schone toekomst, waarbij 100% van hun openbare domeinen stralen. Met Poetsland aan hun zijde, genieten ze van een breed scala aan oplossingen voor elke toepassing.

Voorbij de Horizon: De Toekomst van Poetsland

Claude Vindevogel is zowel een realist als een visionair. Hij erkent dat de wereld om ons heen in een ongekend tempo verandert, en Poetsland is vastbesloten om de verandering niet alleen bij te houden, maar ook om deze te leiden. Terwijl we op weg zijn naar duurzaamheid en innovatie, omarmen we nieuwe technologieën en methoden die ons helpen onze ecologische voetafdruk te verkleinen en tegelijkertijd de efficiëntie en productiviteit te verhogen. Eén van de manieren waarop Vindevogel dit doet, is door Poetsland's assortiment en diensten te blijven ontwikkelen. Hierbij ligt de focus op de nieuwste technologieën en samenwerking met toonaangevende fabrikanten, om zo hun klanten de meest geavanceerde en milieuvriendelijke reinigungsoplossingen te bieden. Hij vertelt, "We willen niet alleen de beste zijn, we willen ook de meest verantwoordelijke zijn. Het is niet genoeg om hoogwaardige producten en diensten te bieden, we moeten er ook voor zorgen dat we dit op een duurzame en verantwoorde manier doen."

Regionale en Internationale Groei

Geografische verankering is een ander belangrijk aspect van Vindevogel's strategie. Poetsland is van plan om hun netwerk in de regio uit te breiden en meer bedrijven te bereiken. Dit houdt in

dat ze hun verkoop- en serviceafdelingen zullen uitbreiden om nog betere lokale ondersteuning te bieden aan hun klanten in verschillende regio's. "Het is belangrijk voor ons om lokaal aanwezig te zijn waar onze klanten ons nodig hebben. Dit stelt ons in staat om hen beter te ondersteunen en om een diepere en meer betekenisvolle relatie met hen op te bouwen", legt Vindevogel uit.

Ongeëvenaarde Klantenservice

Een klantgerichte aanpak is altijd een van de hoekstenen van Poetsland's bedrijfsstrategie geweest, en dit zal ook in de toekomst zo blijven. "We zullen blijven investeren in onze communicatiekanalen, het bieden van gepersonaliseerde oplossingen en het versterken van onze klantrelaties om ervoor te zorgen dat we altijd de verwachtingen van onze klanten overtreffen", bevestigt Vindevogel. Poetsland is een bedrijf dat zijn toekomst serieus neemt. Ze zijn vastbesloten om te blijven innoveren en groeien in hun streven om de beste oplossingen te bieden aan hun klanten. Onder de bezielende leiding van Claude Vindevogel blijft Poetsland haar visie nastreven om dé specialist in poetsmachines te zijn.

Voor meer [informatie over Poetsland](#), de producten en diensten die ze bieden, of om te ontdekken hoe ze u kunnen helpen uw reinigingsprocessen te optimaliseren, neem contact op met Claude Vindevogel op Tel: +32 51/20.22.12 Je kan ook hun website bezoeken op www.poetsland.be en hen een mail sturen op Info@poetsland.be Poetsland BV, Onledegoedstraat 89a, 8800 Roeselare, België [Ervaar zelf het verschil dat Poetsland kan maken voor uw bedrijf](#).

Postversa

EUreview

Info@poetsland.be

Visit us on social media:

[Facebook](#)

[LinkedIn](#)

This press release can be viewed online at: <https://www.einpresswire.com/article/638537409>

EIN Presswire's priority is source transparency. We do not allow opaque clients, and our editors try to be careful about weeding out false and misleading content. As a user, if you see something we have missed, please do bring it to our attention. Your help is welcome. EIN Presswire, Everyone's Internet News Presswire™, tries to define some of the boundaries that are reasonable in today's world. Please see our Editorial Guidelines for more information.

© 1995-2023 Newsmatics Inc. All Right Reserved.