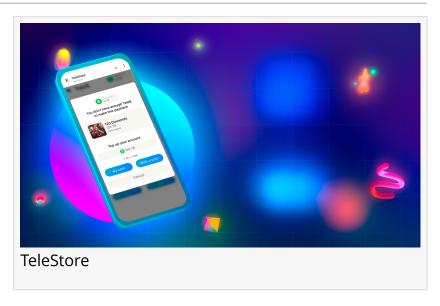


TeleStore implementiert einen Fintech-First-Ansatz für die digitale Vertriebsbranche

PRAGUE, CZECH REPUBLIC, May 7,
2025 /EINPresswire.com/ -- TeleStore,
ein neu gestarteter globaler Marktplatz
für browserbasierte Spiele und WebApps, schließt die Lücke zwischen der
Fintech-Welt und der Branche des
digitalen Vertriebs. Der Fokus der
Plattform liegt auf nahtlosen
Zahlungen, schnellem Zugriff auf
Einnahmen und
Monetarisierungstools, die sich an den
Entwicklern orientieren. TeleStore
wurde nach Fintech-Prinzipien



entwickelt und will mehr sein als nur eine Content-Plattform - es ist ein modernes, finanziell integratives Ökosystem für Entwickler weltweit.

Eines der herausragenden Merkmale von TeleStore ist sein schnelles Auszahlungssystem. Im Gegensatz zu vielen Marktplätzen, die die Auszahlung von Einnahmen verzögern, gewährleistet TeleStore einen schnelleren Zugang zu den Einnahmen – einschließlich Auszahlungen über integrierte Krypto-Zahlungsdienste. Entwickler und Studios können Cashflow-Lücken vermeiden und schneller reinvestieren, was es zu einer überzeugenden Option für schnelllebige Teams und Indie-Entwickler mit begrenzten finanziellen Puffern macht.

Der Marktplatz unterstützt Aufladungen von globalen Bankkarten und Kryptowährungen, und alle internen Transaktionen werden durch In-App-Punkte namens TeleDollars unterstützt. Dies gewährleistet eine konsistente UX für Käufe, Abonnements und In-App-Zahlungen. Für Entwickler bedeutet dies eine vereinfachte Berichterstattung, ein geringeres Betrugsrisiko und schnelle Liquidität.

TeleStore weicht auch von der Gebührenstruktur der Branche ab und bietet eine entwicklerfreundliche Plattformgebühr, die auf 15 % begrenzt ist und damit deutlich unter den üblichen 30 % liegt, die anderswo üblich sind. Darüber hinaus sind dynamische Rabatte für Publisher verfügbar, die auf dem Engagement und der Größe des Publikums basieren. Early Adopters erhalten integrierte Werbebudgets, die ihnen dabei helfen, ihre Bekanntheit zu

steigern, ohne dass sie im Voraus Marketingausgaben tätigen müssen.

TeleStore führt außerdem ein Partnerprogramm ein, das es Unternehmen, Influencern und Community-Führern ermöglicht, ihre Netzwerke zu monetarisieren. Partner können wiederkehrende Einnahmen über zwei Fintech-ähnliche Empfehlungspfade erzielen: Provisionen von neu hinzukommenden Entwicklern und eine Umsatzbeteiligung von Nutzerkäufen, die über ihren Traffic getätigt werden.

Der Fokus von TeleStore auf Zahlungen ist kein Zusatzgedanke – er ist grundlegend. Die Plattform bietet Entwicklern schnellen Zugang zu Einnahmen, ein günstiges Gebührenmodell und Unterstützung für moderne Zahlungssysteme und beseitigt damit viele der finanziellen Hindernisse, die den digitalen Vertrieb lange Zeit behindert haben.

Egal, ob Sie ein Indie-Entwickler, ein Web-App-Entwickler oder ein Community-Builder sind, der nach Möglichkeiten zur Monetarisierung sucht, TeleStore bietet eine intelligentere und flexiblere Möglichkeit, zu wachsen mit einer Infrastruktur auf Fintech-Niveau, die dies unterstützt.

Philipp Koneev
TeleStore
email us here
Visit us on social media:
LinkedIn
X

This press release can be viewed online at: https://www.einpresswire.com/article/810337410

EIN Presswire's priority is source transparency. We do not allow opaque clients, and our editors try to be careful about weeding out false and misleading content. As a user, if you see something we have missed, please do bring it to our attention. Your help is welcome. EIN Presswire, Everyone's Internet News Presswire™, tries to define some of the boundaries that are reasonable in today's world. Please see our Editorial Guidelines for more information. © 1995-2025 Newsmatics Inc. All Right Reserved.