Узбекистан расширяет производство электротехники: новые возможности для машиностроения – Алёна Лебедева


Алёна Лебедева

UZBEKISTAN, November 10, 2026 /EINPresswire.com/ -- Узбекистан наращивает инвестиции в электротехническую промышленность и осваивает производство технологически сложного оборудования. Однако увеличение капитальных вложений пока не сопровождается сопоставимым ростом промышленного выпуска. По мнению Алёны Лебедевой, владелицы Aurum Group и совладелицы Ташкентского насосного завода, главным условием дальнейшего развития отрасли должно стать повышение производительности, локализация критически важных компонентов и снижение себестоимости продукции.

9 ноября 2026 года президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев провёл встречу с представителями электротехнической отрасли, предпринимателями и инвесторами. За последние десять лет в отрасль вложено около $2 млрд, запущены 413 производств и освоен выпуск более 100 видов продукции. Объём производства в 2026 году достиг 50 трлн сумов против 1,7 трлн сумов в 2016 году, а экспорт увеличился до $1,6 млрд.

Следующим этапом станет производство более сложной продукции – электродвигателей, инверторов, промышленной электроники и систем автоматизации. В течение ближайших трёх лет запланирована реализация 164 проектов на $11,6 млрд, включая 29 проектов по производству трансформаторов и насосов на $1,4 млрд.

Однако, по мнению Алёны Лебедевой, масштаб инвестиций необходимо оценивать прежде всего через их экономическую отдачу.

«Узбекистан уже умеет привлекать капитал и запускать новые производства. Теперь главный вопрос – насколько эффективно предприятия используют эти инвестиции. Завод

может установить современную линию и увеличить выпуск продукции, но если оборудование загружено недостаточно, критические компоненты остаются импортными, а себестоимость не снижается, конкурентоспособность существенно не меняется. Нам необходимо переходить от роста объёмов к росту производительности», – считает Лебедева.

Инвестиции растут, но вопрос производительности остаётся открытым

По данным Национального комитета по статистике, за январь–сентябрь 2026 года инвестиции в основной капитал Узбекистана достигли 584,2 трлн сумов, увеличившись на 20,1%. Промышленное производство за аналогичный период выросло на 8,1%, до 1 085,7 трлн сумов.

На обрабатывающую промышленность пришлось 160,8 трлн сумов, или 27,5% всех капитальных вложений. При этом она обеспечивает 86,9% промышленного выпуска страны.

Разница между темпами роста инвестиций и производства не означает автоматического снижения эффективности: крупные проекты начинают приносить результат не сразу. Однако она подчёркивает необходимость оценивать не только объём вложений, но и производительность труда, загрузку оборудования, себестоимость и экспортную конкурентоспособность.

Показательна и структура внешней торговли. По приведённым Алёной Лебедевой данным, в 2024 году Узбекистан экспортировал машин, оборудования и их частей примерно на $429 млн, тогда как импорт соответствующей продукции составил около $6,39 млрд. Таким образом, импорт почти в 15 раз превышал экспорт.

Часть закупок связана с модернизацией предприятий, однако столь значительный разрыв показывает, насколько важным остаётся развитие собственного производства конкурентоспособного оборудования.

Локализация компонентов важнее локализации сборки

Особое значение новые инвестиционные программы имеют для насосного машиностроения. Узбекистан модернизирует водохозяйственную инфраструктуру, развивает энергетику и реализует крупные промышленные проекты, формируя внутренний спрос на насосы, электродвигатели и системы автоматизации.

При этом создание полноценного производства требует большего, чем организация сборочных линий. Критические компоненты – подшипники, уплотнения, высокоточные гидравлические узлы и электронные системы управления – во многих случаях продолжают закупаться за рубежом.

Как подчёркивает Алёна Лебедева, именно глубина локализации определяет технологическую самостоятельность предприятия.

«Возьмём насосное оборудование – отрасль, в которой я работаю. Локализация корпуса и сборки позволяет увеличить объёмы производства, но не всегда существенно влияет на себестоимость и технологическую независимость. Совсем другой результат даёт освоение критических компонентов. Когда предприятие самостоятельно производит или получает от местных партнёров качественные гидравлические узлы, электродвигатели и системы управления, оно может эффективнее контролировать затраты, качество и сроки поставок», – отмечает совладелица Ташкентского насосного завода.

По её мнению, развитие электротехнической промышленности открывает возможности для сотрудничества производителей насосного оборудования, электродвигателей и промышленной автоматики. Однако такая кооперация должна основываться на технических характеристиках и экономической эффективности, а не исключительно на стремлении заменить импорт.

Международные стандарты и доступность финансирования

Важным инструментом развития отрасли стало президентское постановление от 12 сентября 2026 года. Оно предусматривает увеличение экспорта электротехнической продукции до $5 млрд к 2030 году, привлечение $3 млрд инвестиций и расширение производства продукции с высокой добавленной стоимостью.

Документ также предусматривает льготное финансирование предприятий, поддержку закупок сырья и компенсацию части процентных расходов по инвестиционным кредитам.

Однако доступность капитала необходимо сочетать с повышением качества производства. Для участия в крупных энергетических, нефтегазовых и инфраструктурных проектах оборудование должно соответствовать применимым международным стандартам API, ISO и техническим требованиям заказчиков.

Это требует развития испытательных лабораторий, сертификации, контроля качества и сервисного обслуживания. Без соответствия этим требованиям выход на международные рынки останется ограниченным независимо от объёмов инвестиций.

Не менее важна доступность долгосрочного финансирования. Высокая стоимость капитала может заставлять предприятия отдавать предпочтение проектам с быстрой окупаемостью вместо более сложной технологической модернизации.

От роста производства к международной конкурентоспособности

Развитие электротехнической промышленности Узбекистана создаёт предпосылки для расширения кооперации с Казахстаном, Кыргызстаном, Таджикистаном и другими странами региона. Однако устойчивый экспорт требует конкурентоспособной себестоимости, подтверждённого качества и развитой сервисной инфраструктуры.

По мнению Алёны Лебедевой, государственная поддержка должна создавать условия, при которых предприятия конкурируют прежде всего качеством и эффективностью производства.

«Иностранные технологии и международные стандарты повышают требования к нашим предприятиям. Но если доступ к финансированию и крупным заказам зависит преимущественно от административных факторов, стимулы снижать издержки ослабевают. Нам необходима конкурентная среда, в которой успех производителя определяется качеством продукции, производительностью и способностью работать на внешних рынках», – подчёркивает Лебедева.

Следующие несколько лет покажут, сможет ли Узбекистан превратить масштабные инвестиции в устойчивый рост производительности. Главным показателем успеха станет не количество открытых предприятий, а их способность снижать себестоимость, осваивать сложные компоненты и выпускать оборудование, конкурентоспособное за пределами внутреннего рынка.

Алёна Лебедева
Aurum Group и Ташкентский насосный завод

This press release can be viewed online at: https://www.einpresswire.com/article/955820207

EIN Presswire's priority is source transparency. We do not allow opaque clients, and our editors try to be careful about weeding out false and misleading content. As a user, if you see something we have missed, please do bring it to our attention. Your help is welcome. EIN Presswire, Everyone's Internet News Presswire™, tries to define some of the boundaries that are reasonable in today's world. Please see our Editorial Guidelines for more information.
© 1995-2026 Newsmatics Inc. All Right Reserved.